

## NOWE WYZWANIA DLA PRZEMYSŁU METALI NIEŻELAZNYCH I RECYKLERÓW

### NEW CHALLENGES FOR THE NON-FERROUS METALS INDUSTRY AND RECYCLERS

Nowy rok oznacza nie tylko zmianę karty w kalendarzu. Często, zarówno w życiu osobistym, jak i zawodowym, skłania do dokonania pewnych podsumowań i wytyczenia celów na przyszłość. Okazją do dyskusji na temat wyzwań stojących przed branżą metali nieżelaznych i recyklingu w 2013 roku było spotkanie z cyklu „IGMNIr & Partnerzy”.

W dniu 18 stycznia 2013 roku w Pałacu Zespołu Pieśni i Tańca „Śląsk” w Koszęcinie odbyły się warsztaty szkoleniowe pt.: „Megatrendy w metalach; zarządzanie firmą i zespołem w recyklingu”. Organizatorem spotkania była Izba Gospodarcza Metali Nieżelaznych i Recyklingu. Podobnie jak w ubiegłym roku, wydarzenie zgromadziło ponad 50 gości. Wśród nich byli Członkowie i Partnerzy Izby z kraju i zagranicy.

W przedpołudniowej sesji warsztatowej **Jan Szafraniak, dyrektor Biura Izby**, zaprezentował najważniejsze trendy w wymiarze globalnym i europejskim, które będą determinowały rozwój przemysłu metali nieżelaznych w Unii Euro-

pejskiej. — IGMNIr jest członkiem trzech czołowych międzynarodowych organizacji branżowych: BIR, Eurometaux oraz Eurometrec — mówi **Kazimierz Poznański, prezes Zarządu IGMNIr**. — Dzięki temu mamy możliwość uczestniczenia w zamkniętych seminariach i warsztatach poświęconych obecnej sytuacji w przemyśle metali nieżelaznych w Europie i na świecie. Są one dobrym miejscem do wyrażania poglądów oraz dyskusji na temat wyzwań stojących przed naszą branżą, a także poszukiwania rozwiązań problemów, z którymi boryka się nie tylko przemysł metali nieżelaznych, ale ogólnie europejska gospodarka. To właśnie w tych federacjach formułowane są wspólne stanowiska i opinie, zwłaszcza dla Komisji Europejskiej i Parlamentu Europejskiego, dotyczące recyklingu, jak i szerzej całego przemysłu metali nieżelaznych — przyznaje.

Prezentacja pt.: „Wyzwania i innowacje koniecznością oraz szansą w zrównoważonym rozwoju branży metali nieżelaznych” powstała na bazie informacji własnych oraz opublikowanych w dokumentach federacji Eurometaux,



Jan Szafraniak, dyrektor Biura Izby, przedstawia prezentację pt.: „Wyzwania i innowacje koniecznością oraz szansą w zrównoważonym rozwoju branży metali nieżelaznych”



Od lewej: Jan Szafraniak, dyrektor Biura Izby; Kazimierz Poznański, prezes Zarządu IGMNIr; Henryk Oleś, prezes Zarządu Edelmet Sp. z o.o.; Tadeusz Baj, przewodniczący Rady Izby



Uczestnicy szkolenia menadżerskiego „Branża: wartości i synergia”

udostępnianych tylko jej Członkom. — We wrześniu ubiegłego roku specjalna grupa zadaniowa federacji Eurometaux określiła mocne i słabe strony branży, zidentyfikowała jej zagrożenia i wskazała szanse przyszłego rozwoju w perspektywie do roku 2050 — wyjaśnia Jan Szafraniak. Grupa określiła sześć głównych czynników, które mogą wpłynąć na osiągnięcie sukcesu przez europejski przemysł metali nieżelaznych. Dla każdego z tych czynników sformułowano projekty, które w perspektywie krótko i długoterminowej należałoby zrealizować. — Proces budowy wizji rozwoju branży został zaledwie rozpoczęty, wymaga jeszcze wielu prac, ale najważniejsze jest, aby wokół tej wizji branża się zintegrowała i aby wizja ta była inspirująca dla europejskich decydentów — dodaje.

W drugiej części spotkania zgromadzeni goście wzięli udział w szkoleniu menadżerskim pod hasłem „Branża: wartości i synergia”. — Celem warsztatu „Z mapą” była subiektywna refleksja nad momentem, w jakim znajduje się branża metali nieżelaznych, a następnie konfrontacja własnego punktu widzenia z ocenami innych uczestników — wyjaśnia **Paweł Grzesik, trener z grupy Re-Aktor (Kraków), twórca teatralnej metody szkoleń biznesowych**. Uczestnicy mieli za zadanie na wydrukowanych mapach symbolicznie przedstawić proces rozwoju przemysłu metali nieżelaznych. — Podczas warsztatów okazało się, że pomimo odmiennych doświadczeń zawodowych oraz różnego poziomu wiedzy na temat historii branży, wszyscy odnajdujemy wspólny cel: dbać o jej rozwój, a także o dobre imię i pozytywny wizerunek recyklerów — zaznacza Kazimierz Poznański. — Warsztaty uświadomiły nam również, jakie wartości uznajemy za kluczowe w prowadzeniu firmy: zaangażowanie, zaufanie i optymizm, które wzajemnie się dopełniają — dodaje. W ocenie Pawła Grzesika zgromadzeni goście mieli dużą potrzebę indywidualnej analizy branży metali nieżelaznych. — Na podstawie moich obserwacji uważam, że uczestnicy potraktowali ćwiczenie „Z mapą” osobiście. Od razu można było zaobserwować przejście na poziom wartości i próbę diagnozy obiektywnej — mówi.

Następnie **Mieczysław Studniarz, doradca finansowo-ubezpieczeniowy, właściciel Kancelarii Doradztwa Finansowo-Ubezpieczeniowego BEMA (Kraków)**, omówił, jakie profity może przynieść firmie korzystanie z systemów mo-

tywacyjnych dla pracowników. Kancelaria już drugi rok jest Partnerem Merytorycznym Izby.

Goście mieli także okazję zapoznać się z ofertą **Firmy Handlowej SANTRADE Grzegorz Romańczyk (Stalowa Wola)** — dystrybutora maszyn, urządzeń i kompletnych systemów dla branży recyklingu.

Po raz pierwszy Izba, we współpracy z Fundacją Papaya (Kraków), zorganizowała aukcję charytatywną na rzecz dzieci ulicy w Limie. Fundacja wszechstronnie pomaga dzieciom i młodzieży w krajach rozwijających się, ze szczególnym uwzględnieniem dzieci ulicy. — Powstaliśmy po to, by ulica stała się dla dzieci drogą do celu, a nie przeznaczeniem; etapem w życiu, a nie adresem zamieszkania; punktem na mapie, a nie całym światem — mówi **Katarzyna Dumańska, prezes Fundacji**. Dzięki licytacji fotografii autorstwa Krystiana Bielatowicza udało się zebrać 2330 złotych. Dochód z aukcji zostanie przeznaczony na wyprawki szkolne dla chłopców ulicy z domu Ayllu Situwa w Limie.

Z końcem ubiegłego roku do grona Członków Izby dołączyła między innymi włoska firma **Cell-Data International S.r.l.** Jest ona brokerem na Londyńskiej Giełdzie Metali. Fabio Di Folco, dyrektor zarządzający, oraz Leopoldo Clemente, dyrektor sprzedaży, zaprezentowali podstawowy zakres działalności Spółki.

Ostatnim punktem programu było otwarte posiedzenie



Od lewej: Leopoldo Clemente, Fabio Di Folco — przedstawiciele Cell-Data International S.r.l. — nowej firmy członkowskiej w IGMNiR



Laureaci aukcji charytatywnej na rzecz dzieci ulicy w Limie

Członków Zespołu Informacyjno-Prawnego, działającego przy Izbie. **Grzegorz Stulgis oraz Marek Suchowolec, Członkowie Rady Izby**, omówili zagadnienia związane z zasadą należytej staranności i szczególnej ostrożności w biznesie, zwłaszcza w branży recyklingu. Następnie przedstawili główne założenia programu przeciwdziałania kradzieżom metali Pol-PRIMETT, w którym Izba zyskała status Członka Stowarzyszonego. Na posiedzenie zostali zaproszeni detektywi z firmy **Niemczyk i Wspólnicy Karat Sp. z o.o.**, którzy podzielili się swoimi doświadczeniami w rozpoznawaniu i eliminowaniu nieuczciwych przedsiębiorców, aby zminimalizować w firmach recyklerskich ryzyko kradzieży

wartościowych ładunków spedycyjnych.

Wieczorem, przy śpiewie i muzyce artystów z Zespołu Pieśni i Tańca „Śląsk”, odbyła się uroczysta kolacja, podczas której zgromadzeni przedstawiciele firm otrzymali certyfikaty członkostwa na rok 2013. — Cieszy nas fakt, iż Izba rośnie w siłę! — mówi Kazimierz Poznański. — W ubiegłym roku do grona Członków dołączyło 11 nowych firm. Świadczy to o tym, że działania, jakie podejmuje IGMNiR, w celu ochrony interesów swoich Członków, są odbierane w środowisku branżowym jako skuteczne i przynoszące korzyści. Utwierdza również w przekonaniu, jak bardzo ważną rolę pełnią obecnie branżowe organizacje — dodaje.

**Aleksandra Konieczny**

